

地域密着型金融の取組実績について

平成 24 年度における、当組合の地域密着型金融の取組実績は、以下のとおりとなりました。

1. ライフサイクルに応じた取引先企業への支援強化

① 経営改善支援（要注意先等の健全債権化）等の取組実績

(単位：先数)

期初債務者数 A					経営改善 支援取組率 α / A	ランク アップ率 β / α	再生計画 策定率 δ / α
うち経営改善支援取組み先数 α							
α のうち期末 に債務者区分 がランクアッ プした先数 β	α のうち期末 に債務者区分 が変化しな かった先数 γ	α のうち再生 計画を策定し た先数 δ					
441	16	8	8	10	3.6%	50%	62.5%

- (注) 1.本表の「債務者数」、「先数」は、正常先を除く計数です。
2.期初債務者数は平成 24 年 4 月当初の債務者数です。
3.債務者数、経営改善支援取組み先数は、取引先企業（個人事業主を含む。）であり、個人ローン、住宅ローンのみの先は含んでおりません。
4.「 α （アルファ）のうち期末に債務者区分がランクアップした先数 β （ベータ）」は、当期末の債務者区分が期初よりランクアップした先です。なお、経営改善支援取組み先で期中に完済した債務者は α には含みますが β には含んでおりません。
5.「 α のうち期末に債務者区分が変化しなかった先 γ （ガンマ）」は、期末の債務者区分が期初と変化しなかった先です。
6.「 α のうち再生計画を策定した先数 δ （デルタ）」は、 α のうち中小企業再生支援協議会の再生計画策定先、RCCの支援決定先、当信組独自の再生計画策定先の合計先数です。
7.期中に新たに取引を開始した取引先は、本表に含みません。

② 創業・新事業支援融資実績、

平成 24 年度中 12 件、 126 百万円

(注) 創業・新事業支援に資金使途を限定した融資商品の実績のほか、当組合融資等のうち創業・新事業支援としての実績の把握が可能なものも含んでおります。

2. 事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底

① 保・保証に過度に依存しない融資の推進

- a. 無担保無保証の融資制度（事業支援ローン「スクラム」「パートナーズ」「しんくみビジネスローン」「オリックス提携ローン」）の実行実績

平成 24 年度中 件、 百万円

- b. 動産・債権譲渡担保融資の実行実績

平成 24 年度中 件、 百万円

（注）1. 「動産・債権譲渡担保融資」は、リース債権およびクレジット債権を担保とした融資を除きます。

2. 残高は、当組合とお客様との間の直接の貸出契約であり、SPCや信託銀行を経由した取引は含みません。

3. 動産・債権について、担保権設定契約をしているもののみを対象としております。

3. 地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

① 多重債務者問題への積極的関り

平成 23 年度の具体的な取組みとして、過去における多重債務集約ローン実行先・カードローン消費者ローン利用先・カードローン消費者ローン延滞先・消費者金融およびクレジット会社への振込先等を主体に多重債務および過払い該当債務に関するヒアリングを実施しました。受付した相談依頼先に対しては、状況に応じて「多重債務集約ローンの実行」、「過払利息の還付請求手続き」について顧問弁護士等を紹介する態勢で取組みました。

平成 24 年度中の相談件数（総数） 件

うち、多重債務集約ローン実行件数 件、 百万円

うち、顧問弁護士等を紹介したケース 件

平成 24 年度中の過払請求決定件数 件、還付金額 百万円

以上